



# Nutzung bestehender Glasfaserinfrastruktur zur Förderung des Wirtschaftswachstums

Erfahren Sie, wie die Partnerschaft mit VX Fiber Städte und kommunale Betreiber dabei unterstützt, zukunftsfähige Glasfasernetze mit nahtlosem Betrieb, planbaren Kosten und hochwertiger Konnektivität aufzubauen. Erfahren Sie, wie VX Fiber Versorgungsunternehmen hilft, die Netzabdeckung zu erweitern und das Wirtschaftswachstum zu fördern.

**Zusammenfassung** Die Partnerschaft mit VX Fiber ermöglicht es einer Stadt, ihre Netzabdeckung zu erweitern, die Servicequalität zu verbessern und die wirtschaftliche Entwicklung zu fördern. Durch ein zukunftsfähiges Glasfasernetz erhalten sowohl Bewohner als auch Unternehmen Zugang zu hochwertiger Konnektivität, während das kommunale Versorgungsunternehmen von optimierten Abläufen und planbaren Kosten profitiert.

## 1. Hintergrund und Zielsetzungen

### Hintergrund und Triebkräfte

In einer mittelgroßen Stadt mit ca. 60.000 Einwohnern hat das städtische Versorgungsunternehmen vor zehn Jahren ein Glasfasernetz in Betrieb genommen und aufgebaut. Dieses Netz deckt inzwischen etwa 80 % der Gebäude ab, wobei 30 % der Haushalte bereits glasfaserbasierte Internetdienste nutzen. Das Netz umfasst verschiedene Topologien, darunter PON, XGSPON und PtP, sowie die entsprechenden aktiven Netzkomponenten.

### Vision, Auftrag und Zielsetzung

Das Hauptziel der Stadtverwaltung ist es, Bürgern und Unternehmen eine zukunftssichere Technologie zur Verfügung zu stellen, die die Attraktivität der Stadt als Wohn- und Arbeitsort steigert. Das städtische Versorgungsunternehmen ist bestrebt, ein professionelles Telekommunikationsunternehmen aufzubauen, das Glasfaser als öffentliches Gut bereitstellt und gleichzeitig sicherstellt, dass es langfristig ein rentables Unternehmen bleibt.

## Ziele und Antriebsfaktoren



### Erhöhung der Netzauslastung

Erweiterung des Zugangs auf Vorleistungsebene, um die allgemeine Netzdurchdringung zu erhöhen.



### Kundenzugang

Entwicklung einer benutzerfreundlichen Plattform zur Vereinfachung des Netzzugangs für Kunden.



### Ressourceneffizienz

Limit internal resource Verringerung des internen Ressourcenverbrauchs bei gleichzeitiger Umsetzung eines Geschäftsmodells.



### Vorhersehbare Betriebskosten

Etablierung einer vorhersehbaren Kostenstruktur im Glasfaserbetrieb bei wachsender Netzauslastung.



### Partnerschaftliche Flexibilität

Gewährung von Flexibilität hinsichtlich Partnerschaften, um so den Schwerpunkt auf höhere Netzabnahmequoten zu setzen oder die Betriebskosten zu senken.

## 2. Anforderungen und Herausforderungen

### Wertversprechen und Produktanforderungen

Um den Bedürfnissen der Stadt und ihres Versorgungsunternehmens gerecht zu werden, sollte das Glasfasernetz Folgendes unterstützen:

- **B2C-Anpassung:** Effizienter Betrieb des Glasfasernetzes, einschließlich automatischer Bereitstellung und erweiterten Steuerungsmöglichkeiten für Servicepakete, anpassbare Bandbreitenoptionen, Telefonie, IPTV und Großhandelsfunktionen.
- **B2B-Dienste:** Hochwertige, symmetrische B2B-Produkte auf L2-Basis mit umfassenden Service-Level-Agreements (SLAs), um den Anforderungen von Geschäftskunden gerecht zu werden.

### Bedürfnisse der Stadt

Die Stadt sucht einen White-Label-ISP-Betrieb in Kombination mit einer umfassenden Betriebsplattform, die es den Kommunen ermöglicht, die Kosten für die Serviceproduktion zu senken. Automatisierte IT-Prozesse sollen den Netzbetrieb unterstützen, und im Laufe der Zeit sollen weitere ISPs eingebunden werden, um eine gleichmäßige Auslastung von über 60 % zu erreichen.

### Anforderungen an den Netzbetriebs-Partner

Ein zuverlässiger Dienstleister wird benötigt, um den Netzbetrieb zu verwalten, einschließlich:



Hardware-  
überwachung und  
-wartung



Strukturierte  
Fehlerbehebungs-  
protokolle



Klare  
Kommunikation der  
Wartungspläne



Sicherung der  
Kompatibilität von  
Netzwerkteilen



Überwachung des  
Hardware-Lifecycle und  
Teilemanagement

### Herausforderungen und Bedenken

Die Stadt sieht mögliche Herausforderungen in den folgenden Bereichen:

- **Überbauung durch Wettbewerber:** Ein Open-Access-Modell reduziert dieses Risiko, indem es verschiedene ISPs einlädt, im Netz zu arbeiten.
- **ISP-Ansehen:** Die Qualität der Servicebereitstellung ist entscheidend. White-Label-Dienste und zusätzliche ISP-Optionen über den Wholesale-Markt müssen hohe Standards erfüllen.
- **Netzwerksteuerung:** Strategisches Outsourcing fördert Zusammenarbeit und Effizienz, während wesentliche Kontrollrechte beibehalten werden.
- **Interne Kompetenzlücken:** Das qualifizierte Personal von VX Fiber und der Wissensaustausch füllen Kompetenzlücken und ermöglichen es den Stadtwerken, sich auf ihre Kernaufgaben zu konzentrieren.
- **Betriebskosten:** Das „Pay-as-you-grow“-Modell von VX Fiber passt die Kosten an das aktive Kundenwachstum an und sorgt für eine planbare und risikofreie Kostenkurve. Mit der Erweiterung des Netzwerks werden die Abnahmemengen und Einnahmen voraussichtlich steigen.
- **Kommerzialisierungspotenzial:** Durch einen verbesserten Vertrieb und innovative Geschäftsmodelle fördert die Partnerschaft mit VX Fiber das wirtschaftliche Wachstum und die Kommerzialisierung des Netzes.

### 3. Lösung und Partnerschaft mit VX Fiber

#### Stärken der Partnerschaft mit VX Fiber

Die Partnerschaft mit VX Fiber bietet eine integrierte, nahtlose Lösung, die Folgendes umfasst:

- **Integriertes Hardware- und IT-Management:** Die firmeneigene Software von VX Fiber harmonisiert Hardware und IT, wobei die aktiven Komponenten entweder im Besitz der Stadtwerke oder von VX Fiber bereitgestellt werden.
  - **Benutzerfreundliche Schnittstellen:** Intuitive grafische Oberflächen erleichtern das Produktmanagement und die Integration in bestehende Systeme.
  - **Expertenunterstützung:** Zugang zu qualifizierten Netzwerkingenieuren und Entwicklern, die rund um die Uhr verfügbar sind.
  - **Angepasste Prozesse:** Maßgeschneiderte Workflows, um die spezifischen Bedürfnisse der Stadtwerke und deren Partner zu erfüllen.
  - **Proaktive Kommunikation:** Regelmäßige Konsultationen und personalisierte Berichte über den Zustand der Netze, Leistung und Kundendaten.
  - **Automatisierter Open Access:** Beseitigt das Risiko des Überbaus und maximiert die Effizienz durch Automatisierung (z.B. „Zero-Touch-Provisioning“), wodurch der interne Ressourcenbedarf gesenkt wird.
- Wettbewerbsvorteil:** Daten zeigen, dass Open Access und Wettbewerb innerhalb des Netzwerks die Inanspruchnahme des Infrastrukturnetzes der Stadtwerke steigern.

### 4. Ergebnisse und Vorteile

#### Kundenvorteile der Partnerschaft mit VX Fiber

Durch die Partnerschaft mit VX Fiber wird die Stadt und ihr kommunales Versorgungsunternehmen ihre Ziele erreichen, indem sie bestehende Infrastruktur zur Förderung des Wirtschaftswachstums nutzen. Die Einwohner der Stadt profitieren von einer breiten Auswahl an Produkten verschiedener Anbieter, während die Wartung des Open-Access-Netzwerks vollumfänglich von VX Fiber übernommen wird.

# Bereit, Ihr Geschäft zu beschleunigen?

Kontaktieren Sie uns noch heute, und wir zeigen Ihnen wie.

KONTAKTIEREN SIE UNS